



Auf Mini-Job-Basis Customer Success Manager (m/w/d)

Die **TABLE OF VISIONS GmbH** sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Customer Success Manager (m/w/d) für unseren Standort in **Berlin-Mitte** bzw. sofern gewünscht auch remote aus dem **Home-Office**. Wir stehen flexiblen Lösungen und Arbeitsmodellen absolut aufgeschlossen gegenüber.

Wen wir suchen:

Wir wünschen uns eine Person, die mit **tollen Kommunikations-Skills** überzeugt, **eigenverantwortlich arbeitet** und **strukturiert** sowie **organisiert** handelt. Liebe zum **Detail** ist wichtig, gleichzeitig sollte der Blick fürs Wesentliche vorhanden sein.

Unsere Firma ist klein, bewegt aber sehr viel. Bei uns stehen das **Team, der Spass und die Leistung im Vordergrund**. Wir sitzen in einem tollen, **hundefreundlichen Office** im Herzen Berlins. Wir bieten unseren Mitarbeitenden auch die **Möglichkeit aus dem Home-Office** zu arbeiten, sofern gewünscht. Wir sind ein innovatives Unternehmen, das mit großen Konzernen sowie mittelständischen Unternehmen erfolgreich zusammenarbeitet und kontinuierlich expandiert.

Deine Aufgaben:

Damit unsere Software-Produkte bei Unternehmen erfolgreich zum Einsatz kommen kann, sind viele Abstimmungen im Vorfeld mit unterschiedlichen Personen aus diesen Unternehmen notwendig. Deine Aufgabe wird daher darin bestehen, mit diesen Personen entlang des gesamten Prozesses zu kommunizieren.

Deine Aufgabe im Überblick:

- Aufbau und Pflege von neuen und bestehenden Kundenkontakten, vorrangig via E-Mail
- Datenpflege in modernen CRM-Tools für eine transparente Bearbeitung
- Aufbau und Weiterentwicklung von Kunden-Beziehungen (vorrangig via E-Mail)
- Beantwortung von Anfragen per E-Mail

Du wirst bei uns natürlich von erfahrenen Mitarbeitenden bei all diesen Aufgaben jederzeit unterstützt und selbstverständlich gibt es ein Training im Vorfeld.

Das solltest Du mitbringen:

- Gute Kommunikations-Skills
- strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie optional gute Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein



Table of Visions

Wir bieten:

- spannende Projekte in einem noch jungen und wachsenden Markt
- flache und agile Hierarchien
- angenehme und lockere Arbeitsatmosphäre im Team
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Startup-Atmosphäre
- sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Ein großartiges Team
- Flexibilität bei der Arbeitszeiteinteilung
- Angenehme und lockere Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien ohne Türen
- Technische Ausstattung

Wir freuen uns auf Deine **vollständige Bewerbung**, ausschließlich **digital per E-Mail** oder Link, mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deiner Gehaltsvorstellung an: jobs@tableofvisions.com.

Über uns:

Die Table of Visions GmbH ist einer der führenden Technologie-Anbieter für Ideen- und Innovationsmanagement-Software. Zusätzliche Beratung, Konzeption und Service runden das Angebot ab und helfen international tätigen Konzernen sowie mittelständischen Unternehmen dabei, Potenziale der Mitarbeitenden oder Kunden voll auszuschöpfen und Innovationssfähigkeit nachhaltig zu steigern.

Kunden wie die Sparkassen-Finanzgruppe, die Sana Kliniken, die Deka Bank oder die Investitionsbank Schleswig-Holstein vertrauen auf Produkte des 2010 in Berlin gegründeten Unternehmen.